



ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ НА РЫНКЕ СВАРОЧНОЙ ТЕХНИКИ В 2008–2011 гг. И ПРОГНОЗ ЕГО РАЗВИТИЯ (Обзор)

О. К. МАКОВЕЦКАЯ, канд. экон. наук (Ин-т электросварки им. Е. О. Патона НАН Украины)

Представлены данные о состоянии мирового производства, потребления и рынка сварочной техники в период 2008–2011 гг. и перспективы их дальнейшего развития.

Ключевые слова: сварочная техника, производство, потребление, рынок, экономика, статистика

Ситуация на мировом рынке сварочной техники в 2008–2011 гг. быстро менялась. На смену его росту (35 %) в период 2007 г. – I квартале 2008 г. пришел спад во II–IV кварталах 2008 г. (10 %), а еще больший — в 2009 г. (24 %). В 2010–2011 гг. рост продаж отмечен на всех региональных и отраслевых рынках сварочной техники. Однако при этом большинству ведущих товаропроизводителей сварочной техники достичь уровня продаж 2008 г. не удалось.

Как показал анализ данных, приведенных в годовых отчетах компаний ведущих товаропроизводителей сварочной техники, наибольшее сокращение продаж на мировом рынке сварочной техники было зафиксировано в 2009 г. Объем продаж уменьшился в среднем на 35...40 % по сравнению с 2008 г. Так, фирма ESAB во II квартале 2009 г. сократила продажи сварочного оборудования на 46, а сварочных материалов — на 38, фирма ITW в первой половине 2009 г. — на 37,5, «Thermadyne» в I квартале 2009 г. на 36, «Lincoln Electric» в первой половине 2009 г. на 41 % по сравнению с аналогичными периодами 2008 г.

Подъем рынка начался в I квартале 2010 г., когда объем продаж возрос в среднем на 0,7 %. Всего в течение 2010 г. объем продаж ведущих мировых товаропроизводителей сварочной техники по сравнению с 2009 г. вырос на 13 («Air Liquide»), 28 (Voestalpine AG — Böhler), 14 (ESAB), 20 («Lincoln Electric») и 14 % (ITW). В 2011 г. объем продаж на рынке сварочной техники возрос в первой половине года, а в III квартале замедлился. Таким образом, объем продаж компании «Lincoln Electric» за 9 месяцев 2011 г. вырос на 35, ESAB — на 18, «Thermadyne» — на 19 %. В IV квартале 2011 г. отмечено еще большее сокращение объема продаж. Предполагается, что снижение последнего на рынке сва-

рочной техники продолжится и в I квартале 2012 г. [1–4].

Оценить тенденции на мировом рынке сварочной техники за период 2008–2011 гг. позволяют данные о квартальных продажах ведущего мирового производителя сварочной техники — компании «Lincoln Electric» (рис. 1), 40 заводов которой расположены в 19 странах мира, а сеть дистрибьюторов охватывает более 160 стран. Объем продаж этой компании в 2011 г. достиг 2,7 млрд дол., что составило около 16 % объема продаж на мировом рынке сварочной техники [5].

Такие колебания на рынке сварочной техники за период 2008–2011 гг. отмечались во временном интервале, по регионам, а также по видам сварочной техники (материалам и оборудованию).

В региональном разрезе наибольший спад продаж в 2008–2009 гг. отмечен в Северной Америке и Европе. По оценке экспертов фирмы ESAB, спрос на американском рынке сварочной техники в 2008 г. уменьшился на 18, а к концу 2009 г. — более чем на 30, что в целом привело к сокращению рынка за этот период почти на 50 %. В 2008 г. европейский рынок сократился менее чем на 3, а в 2009 г. произошел обвал рынка на 26 %. Для сравнения спрос на рынках Азии в 2008 г. упал только на 1, а в 2009 г. — на 19 %. При этом рынки Китая, Индии, ряда стран Среднего Востока, Южной Америки и Африки оставались достаточно устойчивыми, хотя некоторые предп-

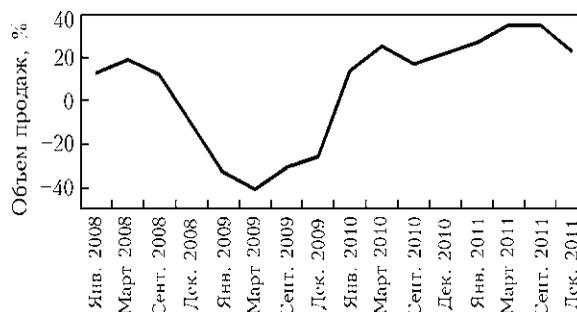


Рис. 1. Объем квартальных продаж компании «Lincoln Electric» за период 2008–2011 гг.

Таблица 1. Объем (в тыс. т) и структура потребления сварочных материалов на основных мировых рынках сварочных материалов

Регион (страна)	Покрытые электроды, %		Сплошная проволока, %		Порошковая проволока, %		Материалы для сварки под флюсом (проволока+флюс) и др., %		Всего, тыс. т	
	2008	2010	2008	2010	2008	2010	2008	2010	2008	2010
Китай	60	57	25	26	4	6	11	11	2600	2700
Европа	13	12	64	56	11	18	12	14	680	540
Северная Америка	15	15	58	54	21	22	6	9	520	410
Япония	12	11	47	42	30	35	11	12	365	289
Страны АСЕАН	51	51	38	35	6	8	5	6	320	260
Корея	14	14	37	34	39	40	10	12	260	210
РФ и страны СНГ	58	56	27	26	4	5	11	13	240	200
Индия	64	59	23	26	4	7	9	8	230	250
Центральная и Южная Америка	54	53	33	32	5	6	8	9	205	185
Средний Восток	58	59	27	26	5	5	10	10	130	160
Африка	68	62	22	25	4	5	6	8	85	130
Тайвань	30	29	48	46	17	18	5	7	80	70
Океания	49	49	36	36	6	6	9	9	50	50
Гонконг	59	58	26	26	5	6	10	10	20	20
									5 785	5 474

приятия вынуждены были сократить объем производства [1].

Достаточно полно оценить изменения объема продаж в основных регионах (странах) и сегментах мирового рынка сварочной техники за период 2008–2010 гг. позволяют данные японского издания «The Japan Welding News for the World». В табл. 1–3 приведены данные об объеме потребления основных видов сварочных материалов и сварочного оборудования в регионах и странах мира [6, 7].

Рост потребления сварочных материалов в последние годы впечатляет. Так, в 2004 г. в количественном выражении потребление сварочных материалов в мире составляло около 3 млн т [8]. По оценке японских экспертов, в 2008 г. потребление сварочных материалов в мире достигло очередного пика — 5,8 млн т, т. е. за четыре года возросло почти в два раза. В 2009 г. вследствие экономического кризиса потребление сварочных материалов значительно сократилось в большинстве стран и регионов мира — прежде всего в Европе и Северной Америке. Однако в странах с растущей экономикой (Китае, Индии, странах Африки, Среднего Востока, Турции, Иране) потребление сварочных материалов продолжало возрастать.

Рост мирового объема потребления сварочных материалов определяет Китай и развивающиеся страны Юго-Восточной Азии (Индия, Малайзия, Индонезия, Вьетнам). На Китай приходится почти

половина всего мирового объема потребления сварочных материалов — 49 %.

Структура потребления сварочных материалов развитых и развивающихся стран существенно отличается. В развитых странах Европы, Америки, Японии, Кореи 2/3 объема потребления сварочных материалов составляют сплошная и порошковая проволока. Так, в Европе, Америке и Японии доминирует потребление сплошной проволоки, а в Корее — порошковой проволоки. Потребление покрытых электродов в этих регионах и странах не превышает 15 % (в основном сварочные электроды специального назначения).

В развивающихся странах доля потребления покрытых электродов велика и колеблется от 50 до 60 %. Однако структура потребления сварочных материалов развивающихся стран быстро меняется. В последние годы растет потребление сплошной и порошковой проволоки при сокращении доли покрытых электродов. Эта тенденция сохранилась и в период кризиса 2009 г. Следует отметить, что и в развитых странах в период кризиса сокращение потребления сварочных материалов происходило преимущественно за счет снижения учета доли покрытых электродов и сплошной проволоки, тогда как, например в Европе, при общем (20 %) сокращении потребления сварочных материалов в 2010 г. по отношению к 2008 г. был отмечен рост потребления порошковой проволоки на 30 %.

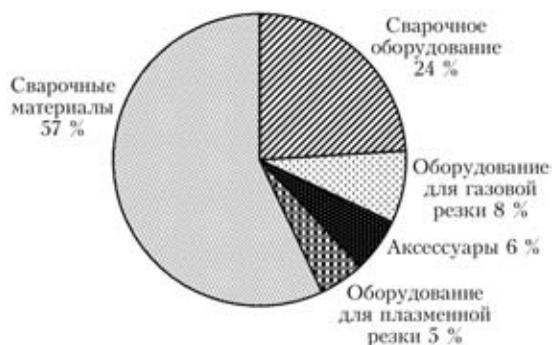


Рис. 2. Структура мирового рынка сварочной техники 2010 г. (без защитных газов, средств защиты и абразивных материалов)

В 2010 г. несмотря на рост объема продаж мировой рынок сварочных материалов не достиг уровня 2008 г. В 2011 г. мировая экономика, особенно в Европе и некоторых странах Азии (Японии, Корее), замедлила темп своего развития, что негативно сказалось на рынке сварочной техники. Так, например, в Японии объем потребления сварочных материалов в 2011 г. сократился по сравнению с 2010 г. на 1,2 % и составил 285,6 тыс. т. В основном это произошло за счет снижения на 3,8 % спроса на покрытые электроды [9].

Мировой рынок сварочного оборудования после кризиса 2009 г. восстанавливается очень медленно. Потребление сварочного оборудования в развитых странах уменьшилось на 40... 60 % по сравнению с 2008 г. Структура мирового рынка сварочной техники представлена на рис. 2. Доля рынка материалов для сварки и наплавки в 2010 г. составила 57, а сварочного оборудования — 24 %. Лидирующие позиции на рынке сварочного

оборудования занимает техника для дуговой сварки в инертных газах (МИГ). На ее долю приходится 40 % всего рынка сварочного оборудования. Этот сегмент рынка имеет очень хорошую динамику развития, особенно автоматизированное сварочное оборудование для синергетической сварки МИГ. Данный вид оборудования по скорости сварки в 3-4 раза превосходит аппараты ТИГ и замещает их на рынке сварочного оборудования.

Оборудование для газовой сварки и резки составляет 5...10 % рынка. Его объем постоянно сокращается, а где возможно, заменяется электрической сваркой. Исключение составляет отрасль судостроения, в которой использование электрической сварки опасно [10]. Основную долю на рынке сварочного оборудования составляет оборудование для дуговой и контактной сварки. Как видно из данных табл. 2, 3, в 2010 г. мировое потребление сварочного оборудования для дуговой и контактной сварки составило в количественном выражении только 74 % уровня потребления 2008 г., а в стоимостном — 65 % [6, 7].

Доля Китая в общемировом количественном объеме потребления сварочного оборудования для дуговой и контактной сварки составляет около 37, стран Европы — 14, Северной Америки — 10 %. В стоимостном выражении доля потребления стран Европы — 25, Китая — 20, Северной Америки — 18 %. Приведенные выше данные позволяют оценить структуру потребления основных видов сварочного оборудования в этих регионах. Так, в Китае и развивающихся странах преобладает спрос на недорогое оборудование для

Таблица 2. Количественный объем (шт.) потребления оборудования для дуговой и контактной сварки в 2008 и 2010 гг.

Регион (страна)	Дуговая сварка		Контактная сварка		Всего	
	2008	2010	2008	2010	2008	2010
Китай	477 000	430 000	8 000	8 500	485 000	438 500
Европа	216 000	150 000	18 000	11 000	234 000	161 000
Северная Америка	170 000	108 500	11 500	6 500	181 500	115 000
Япония	120 500	53 150	8 900	3 560	129 400	56 710
Страны АСЕАН	101 900	67 000	3 400	2 500	105 300	69 500
РФ и страны СНГ	83 400	55 000	2 000	1 400	85 400	56 400
Индия	78 800	65 000	2 100	2 300	80 900	67 300
Корея	72 300	45 000	4 300	2 600	76 600	47 600
Центральная и Южная Америка	69 900	56 000	5 100	4 000	75 000	60 000
Средний Восток	40 400	36 000	1 000	900	41 400	36 900
Африка	32 000	31 000	700	750	32 700	31 750
Тайвань	26 700	19 500	450	450	27 150	19 950
Океания	19 000	17 500	500	500	19 500	18 000
Всего	1 507 900	1 133 650	65 950	44 960	1 573 850	1 178 610

Таблица 3. Стоимостный объем (млн дол.) потребления оборудования для дуговой и контактной сварки в 2008 и 2010 гг.

Регион (страна)	Дуговая сварка		Контактная сварка		Всего	
	2008	2010	2008	2010	2008	2010
Европа	900	589	364	207	1264	796
Северная Америка	752	465	242	131	994	596
Китай	702	589	57	57	759	646
Япония	580	262	156	56	736	318
Корея	163	96	88	50	251	146
Страны АСЕАН	186	115	31	21	217	136
Центральная и Южная Америка	110	87	47	31	157	118
РФ и страны СНГ	136	85	15	11	151	96
Индия	126	100	17	17	143	117
Средний Восток	106	90	13	11	119	101
Африка	58	54	6	7	64	61
Океания	57	50	7	7	64	57
Тайвань	41	29	4	4	45	33
Всего	3 917	2 611	1 047	610	4 964	3 221

дуговой сварки. В структуре потребления сварочного оборудования (см. табл. 2) доля оборудования для дуговой сварки составляет в Китае и развивающихся странах в количественном выражении около 98, а в стоимостном (табл. 3) — около 90 %. В развитых странах доля оборудования для контактной сварки существенно выше и составляет соответственно 6...8 и 26...34 %.

В 2010–2011 гг. отмечены следующие тенденции на региональных рынках сварочной техники. Ситуация на рынке сварочной техники европейских стран была неоднозначной. Одним из первых рост рынка сварочной техники имел место в Германии, которая производит треть всей сварочной продукции Европы. По данным Немецкого общества сварщиков, в 2010 г. в этой стране произведено сварочной техники на 2,2 млрд евро, что превысило уровень 2009 г. на 7,5 %. Большую часть произведенной продукции (на 1,8 млрд евро) составляют машины и аппараты, однако рост их производства достиг всего 2,7 %. Стоимостный объем производства сварочных и присадочных материалов был всего 459 млн евро, но рост производства превысил 31 %. В 2010 г. выросли также объемы экспорта сварочной техники после спада в 2009 г. на 25,5 %. Германия экспортировала в 2010 г. сварочных машин и аппаратов стоимостью 1,4 млрд евро (+13,9 % к показателям 2009 г.) и сварочных материалов стоимостью 269 млн евро (+24 % к показателям 2009 г.). Отмечается незначительный рост продаж на рынке сварочной техники в странах Северной Европы, Нидерландах и Великобритании [11].

По оценке компании «Lincoln Electric», в странах Южной Европы (Португалии, Италии, Испании) объемы продаж сварочной техники в IV квартале 2011 г. сократились и перспектива их роста в I квартале 2012 г. не прогнозируется, что связано со значительным падением промышленного производства и ростом безработицы, которая достигла 22 % [4].

Эксперты таких фирм, как «Frost&Sullivan», ESAB, «Lincoln Electric», отмечают значительный рост продаж на рынке сварочной техники РФ. По прогнозу фирмы «Frost&Sullivan», объем продаж на внутреннем рынке этой страны к 2017 г. возрастет по сравнению с 2010 г. почти в два раза — с 445,4 до 941,2 млн дол. Следует отметить, что 80 % сварочного оборудования, которое поставляется на рынок РФ, составляет низкоценовая группа товаров, а рост объема рынка происходит вследствие увеличения импорта сварочной техники, а не внутреннего производства [12].

На рынке сварочной техники Северной Америки в июле 2009 г. после заметного спада начался подъем. Оценивая динамику рынка в 2009 г., эксперты прогнозировали, что уровень продаж 2008 г. будет достигнут только в 2013 г. Однако продажи крупных компаний (годовой объем продаж составлял 2,0...1,5 млрд дол.), таких как «Lincoln Electric», ITW уже в 2010 г. превысили уровень 2008 г. В 2011 г. менее крупные компании, например «Thermadyne» (годовой объем продаж около 500 млн дол.) также вышли на уровень продаж 2008 г. В 2011 г. рынок сварочной техники этого региона развивался очень динамично. Например, продажи компании «Lincoln Electric», ко-



торая занимает 50 % рынка Северной Америки, возросли в этом сегменте мирового рынка в 2011 г. на 29 % и достигли 1,3 млрд дол. По оценке экспертов, средний ежегодный рост рынка сварочной техники США в период за 2011–2015 гг. составит 6,4 %, а объем рынка достигнет 7,1 млрд дол. [13].

Рынок сварочной техники Азиатского региона продолжает активно развиваться. Доля этого региона в 2010 г. на мировом рынке сварочной техники возросла на 11% по сравнению с 2008 г. в основном за счет рынков Китая и Индии. Сегодня Китай является ведущим мировым производителем и потребителем сварочной техники. По данным фирмы «Frost&Sullivan», в 2010 г. объем рынка оборудования для сварки и резки Китая достиг 3,5 млрд дол., из которых 1,1 млрд (около 28 %) составили инверторные источники питания для сварки и резки. Доля производства инверторных источников питания все еще очень мала — приблизительно 60...70 % уровня развитых стран. По оценке китайских экспертов, доля инверторных источников питания в 2010 г. составляла около 47 % всего выпускаемого оборудования, а в 2012 г. она возрастет до 63 %. При этом в 2012 г. стоимостный объем производства сварочного оборудования превысит 4,2 млрд дол. [14].

Ведущие производители товаров отмечают значительный рост продаж на рынке сварочной техники в странах Южной Америки (Бразилии, Венесуэле и Аргентине). Продажи компании «Lincoln Electric» в этом регионе в 2011 г. увеличились на 33 % (до 157 млн дол.), также растет рынок сварочной техники в странах Северной и Южной Африки.

Региональное распределение мирового рынка сварочной техники представлено на рис. 3. По оценке специалистов ESAB, стоимостный объем мирового рынка сварочной техники, за исключением рынка сварочных роботов и средств автоматизации, в 2010 г. составил 13,6 млрд дол. [15].

В 2009–2011 гг. продолжился процесс регионального перераспределения производственных мощностей по производству сварочной техники крупных транснациональных компаний. Инвестиции в строительство новых и покупку существующих производств ведущими мировыми компаниями-производителями сварочной техники в Индии, Китае, Южной Америке, Восточной Европе и на Среднем Востоке стало закономерным явлением, что способствовало росту, модернизации и концентрации производственных мощностей в этих регионах. Так, например, в 2010 г. фирма ESAB приобрела 60 % акций компании «Condor Equipamentos Industriais Ltd.», ведущей бразильской компании по производству оборудования для газовой сварки и резки, а в 2011 г. — Сычевский электродный завод (Смоленская обл.),



Рис. 3. Мировой рынок сварочной техники (распределение по регионам в 2010 г.)

занимающий ведущую позицию на рынке сварочных материалов РФ. Компания «Lincoln Electric» вложила 20 млн дол. инвестиций в развитие мощностей по производству сварочных материалов в «Chennai» (Китай). При этом производственная мощность предприятия возросла с 10...15 до 70 тыс. т сварочных материалов в год. Компания «Lincoln Electric» также приобрела 100 % акций китайской компании «Jinzhhou Jin Tai Welding and Metal Co.», производящей сварочную проволоку. В 2011 г. компания «Lincoln Electric» приобрела два предприятия по производству сварочной проволоки в РФ — «ООО Северсталь-метиз» и «ОАО Межгосметиз-Мценск» [1, 4].

Экономический кризис дал также толчок процессу диверсификации деятельности ряда компаний. Например, в ноябре 2011 г. было объявлено о покупке компании «Charter International plc.», в состав которой входит фирма ESAB, британской компанией «Colfax Corporation», мирового лидера по разработке, конструированию, производству, продажам и обслуживанию систем транспортировки жидкостей [16].

Заметно активизировался процесс укрупнения (слияния) предприятий по производству сварочной техники. Особенно активно он идет в Китае, Индии и странах Юго-Восточной Азии, где очень велика доля малого и среднего бизнеса. В сентябре 2011 г. компания «Thermadyne» анонсировала объединение своих предприятий по производству сварочной техники в Малайзии и Китае, а также производств по выпуску оборудования для плазменной резки в Северной Америке. Компания «Lincoln Electric» объединила два предприятия, которые размещаются в США и Канаде [3, 4].

По оценке специалистов компании «Boston Strategies International», согласно индексу концентрации производства Херфиндалю – Хиршмана, рынок сварочной техники в настоящий период оценивается как умеренно концентрированный с индексом в IV квартале 2009 г. 1281. По прогнозу индекс концентрации в IV квартале 2012 г. превысит уровень 1400. Такой показатель концентрации уже вызывает тревогу и рассматривается

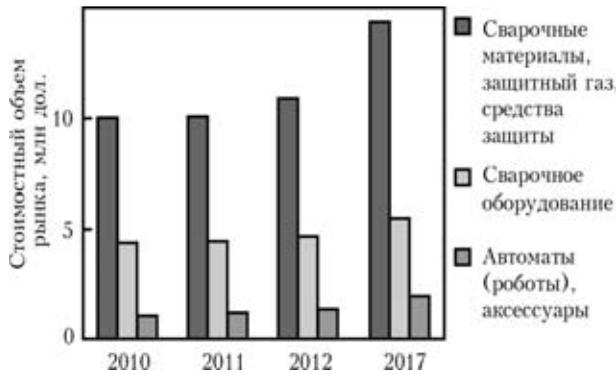


Рис. 4. Оценка и прогноз развития мирового сварочного рынка в 2010–2017 гг.

как некий предупредительный сигнал, указывающий на высокую вероятность монополизации рынка [17].

Как видно из изложенного выше, период 2008–2011 гг. был достаточно сложным для производителей сварочной техники. Очень быстрая смена тенденций на рынке требовала адекватной реакции от производителей товаров в сфере производства и управления. Как отмечает руководитель крупнейшей японской компании «Kobe Steel, Ltd.», только быстрое реагирование на запросы потребителя позволяет сегодня добиться успеха. Слоган компании — Качественный продукт/Техническая поддержка/Быстрая поставка — вот формула успеха на современном рынке сварочной техники [18].

Согласно данным исследования, проведенного маркетинговой компанией «BCC Research» (США), мировой рынок сварочной продукции в 2011 г. составил 16,3 млрд дол. (рис. 4).

Ожидается, что в 2012 г. мировой сварочный рынок достигнет 17, а в 2017 г. — 22 млрд дол. Ежегодный темп роста рынка до 2017 г. составит 5,2 %. При этом стоимостный объем рынка сварочных материалов, защитного газа и средств защиты достигнет в 2012 г. 10,9 млрд дол., к 2017 г. увеличится до 14,4 млрд дол. Ежегодный рост этого сегмента рынка составит в среднем 5,7 %; рынок сварочного оборудования в 2011 г. достиг 4,5 млрд дол. Согласно прогнозу «BCC Research», его объем возрастет в 2012 г. до 4,7 млрд дол., а к 2017 г. — до 5,5 млрд дол. и более. Ежегодный рост этого сегмента рынка составит в среднем 3,3 % [19]. Основными отраслями-потребителями сварочной техники являются строительство, транспорт, энергетика (включая нефте- и газодобывающую промышленность, электроэнергетику, нефтехимическую промышленность, производство труб и строительство трубопроводов), ремонт и восстановительные работы. На рис. 5 представлены средние мировые показатели распределения рынка сварочной техники между основными отраслями-потребителями [10].

В отличие от большинства металлообрабатывающих отраслей промышленности, сокративших



Рис. 5. Мировой рынок сварочной техники (распределение по основным отраслям промышленности в 2010 г.

производство, а соответственно и потребление сварочной техники в период кризиса 2008–2009 гг. такие отрасли, как энергетика (ветро-, ядерная, гидро- и солнечная энергетика, строительство трубопроводов) и ремонт/техническое обслуживание увеличили потребление сварочного оборудования и материалов.

По оценкам экспертов фирмы «Frost&Sullivan», в энергетике до 2015 г. ожидается ежегодный рост рынка сварочной техники на 7 %. Прогнозируется, что объем рынка сварочной техники в этой отрасли промышленности возрастет с 1,9 (2008 г.) до 3,0 млрд дол. (2015 г.) [20]. По оценкам экспертов фирм ESAB, «Frost&Sullivan» наиболее перспективным сегментом рынка сварочной техники является ветроэнергетика. В настоящее время доля мирового производства энергии с использованием ветро- энергетических установок не превышает 2 %. Однако темп роста мощностей постоянно возрастает. Так, мощность ветровой энергетики в мире в 2007 г. составляла 27 тыс. МВт, а в 2012 г. прогнозируют ее увеличение до 60 тыс. МВт. Инвестиции в сварочное оборудование этого сегмента рынка постоянно возрастают. По оценке специалистов фирмы ESAB, на каждый вновь вводимый 1 МВт мощности потребляется 700 кг сварочных материалов и 600 кг сварочного флюса. Данный сегмент рынка имеет хорошие перспективы для дальнейшего роста [1]. Однако при этом существуют и более осторожные оценки развития рынка ветроэнергетики. Президент компании ITW Д. Спир считает, что не следует ожидать слишком многого от ветроэнергетики, стремительный рост рынка может оказаться всего лишь вспышкой [2].

Несмотря на аварию на японской атомной электростанции и протестные настроения относительно развития атомной энергетики в Европе и Северной Америке (США) в 2012 г. будет начато строительство двух новых атомных станций в штате Южная Каролина и Джорджия. Саудовская Аравия в течение следующих 20 лет планирует соорудить 16 атомных реакторов. Реализация этих и ряда других проектов дает основание говорить



ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ РАЗДЕЛ

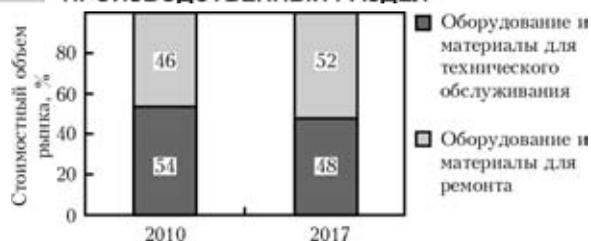


Рис. 6. Структура рынка сварочного оборудования в секторах ремонта и технического обслуживания в 2010 и 2017 гг. (прогноз)

о хорошей перспективе роста рынка сварочной техники в этом сегменте рынка.

Рост строительства новых магистральных наземных и подводных транснациональных и трансконтинентальных нефте- и газопроводов в большинстве регионов мира определил увеличение спроса на сварочную технику в данном сегменте рынка. Многие компании, например «Lincoln Electric», фокусируют свои усилия на разработке новых видов сварочного оборудования, предназначенного для орбитальной сварки, а также сварочных материалов для сварки спиральношовных труб. По результатам исследований фирмы «Frost&Sullivan», мировой рынок сварочной техники в этом сегменте с 2009 по 2016 гг. возрастет на 45 % и достигнет 547,7 млн дол. [21]. Отличные перспективы роста на рынке сварочной техники и услуг исследователи прогнозируют в секторе ремонта и технического обслуживания [22].

Сварка, пайка и поверхностное упрочнение (наплавка), а также различные виды термического напыления (плазменное, газопламенное, дуговое, высокоскоростное газопламенное) являются основными технологиями из числа тех, которые применяют в секторе ремонта и технического обслуживания. Доля рынка сварочного оборудования и расходных материалов в 2010 г., а также прогноз на 2017 г. в секторе ремонта и технического обслуживания приведены на рис. 6.

По данным исследований, проведенным фирмой «Frost&Sullivan», стоимостный объем мирового рынка сварочного оборудования для ремонта и технического обслуживания в 2010 г. составил 650,3 млн дол. Специалисты прогнозируют, что в 2017 г. объем рынка достигнет 859,6 млн дол., а его среднегодовой прирост составит 4 %.

Оборудование для дуговой сварки занимает доминирующее положение на рынке ремонта и технического обслуживания. Его доля в 2010 г. равнялась 82,5, доля оборудования для газовой сварки — 15,8, другие — 1,7 %. В период до 2017 г. в структуре рынка доля оборудования для дуговой сварки вырастет до 84,8, а оборудования для газовой сварки снизится до 12,8 %.

Data on the state of world production, consumption and market of welding equipment in the period of 2008-2011 and prospects for their further development are presented

Стоимостный объем мирового рынка сварочных материалов для ремонта и технического обслуживания в 2010 г. составил 1755,6 млн дол. За период 2010–2017 гг. ожидается ежегодный рост рынка на 4 %, при этом прогнозируют, что стоимостный объем рынка в 2017 г. достигнет 2450 млн дол., т. е. рынок сварочной техники для ремонта и технического обслуживания в 2017 г. превысит 3 млрд дол.

Таким образом, несмотря на периодические спады во время экономических кризисов мировой сварочный рынок продолжает расти, развиваться и трансформироваться.

1. Charter International plc //www.charter.ie.
2. ILLINOIS TOOL WORKS INC.2010. Annual Report// http://www.itw.com/.
3. THERMADYNE Moderator: Debbie bockius//www.thermadyne.com.
4. Lincoln Electric Holdings, Inc. 4Q 2011 Financial Results Conf. call, Feb. 17, 2012//www.lincolnelectric.com.
5. Lincoln Electric Holdings, Inc. 4Q 2011//ZACKS. Investment Research // www.Zack.com.
6. Worldwide demand for welding consumables. Worldwide demand for welding machines // The Japan Welding News for the World. — 2009. — 13, № 47. — P. 7.
7. Worldwide demand for welding consumables. Worldwide demand for welding machines // Ibid. — 2011. — 15, № 55. — P. 5–6.
8. Tompleman J. Charter investory day 31.10.2006//www.charter.ie.
9. What das 2012 hold for the japan's welding industry? // The Japan Welding News for the World. — 2012. — 16, № 58. — P. 1–4.
10. Thermadyne Holdings Corporation. Investor presentation. August, 2011//www.thermadyne.com.
11. Lagebericht zur Branche 2010/11//DVS 2010 //www.die-verbundungs-spezialisten.de.
12. Strategic analysis of russian welding equipment market/Frost&Sullivan// www.reportlinker.com.
13. US welding equipment & consumables market// www.reportlinker.com.
14. China inverter welding and cutting equipment industry report, 2010–2011//www.researchandmarket.com.
15. Charter. An introduction. Sept. 2010// www.charter.ie.
16. Charter. Press release. Interim management Statement, 1 July to 27 Oct. 2011//www.charter.ie.
17. Market assessment and forecast. Building materials, Dec. 2009/Boston strategies intern./www.bostonstrategies.com.
18. Implement QTQ area in the world! Aims of the most reliable enterprise from the world customers! Kobe Steel, Ltd. Welding Business // The Japan Welding News for the World. — 2011. — 15, № 56. — P. 2–3.
19. Welding equipment and supplies: The global market//www.bccresearch.com.
20. Strategic analysis of the global welding market in energy generation/Frost&Sullivan//www.frost.com.
21. Strategic analysis of the welding equipment and consumables market in the global pipeline industry/Frost&Sullivan//www.frost.com.
22. Archana Chauhan. Welding requirements for repairs and maintenance increased adoption of preventive maintenance leads the market for welding/Frost&Sullivan//www.frost.com.

Поступила в редакцию 21.03.2012